

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Журавлева Юлия Вадимовна
Должность: Директор
Дата подписания: 07.06.2022 15:25:18
Уникальный программный ключ:
4e44477518b3d1dbaa475222b2fdfe9e087db38

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«РОССИЙСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ПРАВОСУДИЯ»
ПРИВОЛЖСКИЙ ФИЛИАЛ

ОСНОВНАЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА
по направлению подготовки 40.04.01 юриспруденция (квалификация (степень)
«магистр»)

МАГИСТЕРСКАЯ ПРОГРАММА
«Корпоративный юрист»

Учебно-методический комплекс по дисциплине
«ПРОБЛЕМЫ КОММЕРЧЕСКОГО ПРАВА»

Актуализация на 2021 – 2022 учебный год

Для набора 2020 г.

Нижний Новгород, 2020

Автор (авторы):

Кирпичев Александр Евгеньевич, д.ю.н., профессор
Кондратьев Владимир Александрович, к.ю.н., ст.
преподаватель

(ФИО, ученая степень, ученое звание)

Павлова Ольга Геннадьевна, к.ю.н., доцент

_____ «29» апреля 2020г.

Учебно-методический комплекс по дисциплине (модулю)
разработан в соответствии с ФГОС ВО по направлению
подготовки 40.04.01 Юриспруденция (уровень
магистратуры).

Зав. Кафедрой Е.Ю.Малышева, к.ю.н., доцент

_____ «29» апреля 2020 г.

Учебно-методический комплекс по дисциплине (модулю)
обсуждался и одобрен кафедрой гражданского права ПФ
РГУП (протокол № 9 «29» апреля 2020 г.)

Учебно-методический комплекс по дисциплине (модулю)
рассмотрен Методической комиссией ПФ РГУП (протокол
№ 4 от «20» мая 2020 г.).

Учебно-методический комплекс по дисциплине (модулю)
утвержден Учебно-методическим советом ПФ РГУП
(протокол № 7 от «23» мая 2020 г.).

© Российский государственный
университет правосудия, 2020

© Кирпичев А.Е., Кондратьев В.А.,

© Павлова О.Г., 2020

ПРОТОКОЛ ИЗМЕНЕНИЙ
учебно-методического комплекса по дисциплине
Проблемы коммерческого права
для набора 2020 года

Наименование структурного элемента УМК	Краткое содержание изменения	Дата и номер протокола заседания кафедры
Обязательные структурные элементы УМК: - рабочая программа; - фонд оценочных средств; - учебно-методические рекомендации - записи видеолекций/печатные материалы к ним (тезисы, презентации и т.д.).	Дополнены согласно приказа РГУП от 23.06.20 №260: фонд оценочных средств УМК – формами тестовых заданий для зачета в дистанционном формате; учебно-методические рекомендации по изучению дисциплины (модуля) УМК по каждой дисциплине учебного плана – сведениями о наличии записи видеолекций либо печатных лекционных материалов (тезисы, презентации и т.д.).	Протокол заседания кафедры ГП от № 1 с августа 2020г.
Обязательные структурные элементы УМК: - рабочая программа; - фонд оценочных средств; - учебно-методические рекомендации - записи видеолекций/печатные материалы к ним (тезисы, презентации и т.д.).	Дополнены: раздел 7 РП «Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплин» - обновление списка электронных библиотечных систем; приложение 1 к разделу 7 РП «Карта обеспеченности литературой» - обновление карты обеспеченности литературы; раздел 8 рабочей программы дисциплины (модуля) в части её материально-технического обеспечения и таблица 8; фонд оценочных средств УМК по каждой дисциплине учебного плана – полным комплектом контрольных работ согласно нормативно-методическим документам РГУП, регулирующим организацию выполнения и проверки контрольных работ по дисциплинам (модулям) ОПОП ВО.	Протокол заседания кафедры ГП № 9 с апреля 2021г..

Актуализация выполнена:

Павлова О.Г., к.ю.н.

_____ «29» апреля 2021г.

Заведующий кафедрой Малышева Е.Ю., кандидат юридических наук, доцент

_____ «29» апреля 2021г.

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«РОССИЙСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ПРАВОСУДИЯ»
ПРИВОЛЖСКИЙ ФИЛИАЛ

ОСНОВНАЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА

по направлению подготовки 40.04.01 юриспруденция (квалификация (степень)
«магистр»)

Магистерская программа: **Корпоративный юрист**

Учебно-методический комплекс по дисциплине

«ПРОБЛЕМЫ КОММЕРЧЕСКОГО ПРАВА»

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

Для набора 2020

(Актуализация на 2021 – 2022 учебный год)

Нижний Новгород, 2020

Оглавление

1. Цели освоения учебной дисциплины.....	2
2. Место учебной дисциплины в структуре ОПОП.....	2
3. Требования к результатам освоения дисциплины.....	2
4. Объем дисциплины и виды учебной работы.....	3
5. Содержание дисциплины	3
6. Оценочные средства по итогам освоения дисциплины	13
7. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины.....	13
Информационные и электронные ресурсы Университета.....	13
8. Материально-техническое обеспечение	14
Карта обеспеченности литературой	1
Карты компетенций по дисциплине «Проблемы коммерческого права»	3

1. Цели освоения учебной дисциплины

Дисциплина «Проблемы коммерческого права» имеет прикладной характер и содержит специальные знания, необходимые для получения профессиональных умений и навыков анализа норм гражданского законодательства, регулирующих общественные отношения, возникающие при установлении, изменении и прекращении обеспечения исполнения обязательств, а также правоприменительной практики, выявления тенденций развития правового регулирования коммерческой деятельности обязательств, исследование научной доктрины в сфере коммерческого права.

Целями освоения дисциплины (модуля) являются:

а) практическая – приобретение навыков самостоятельной работы с принципами и нормами, регулирующим отношения, связанные с осуществлением коммерческой деятельностью и умение анализировать и обобщать судебную практику;

б) образовательная - сформировать представления о теоретических и нормативно-правовых подходах к основным доктринальным проблемам отношений, в сфере регулирования коммерческой деятельности.

в) воспитательная – формирование научного мировоззрения, выработка убеждения в необходимости четкого законодательного закрепления положений, регулирующих и восполняющих пробелы в нормах, регулирующих отношения при осуществлении коммерческой деятельности.

Поставленные цели соотносятся с общими целями магистерской программы «Магистр частного права».

2. Место учебной дисциплины в структуре ОПОП

Дисциплина относится к дисциплинам и курсам вариативной (профильной) части, изучение которой является необходимым условием профессиональной подготовки юристов в сфере частного права, логически и методически связана с дисциплинами «Актуальные проблемы гражданского, предпринимательского и корпоративного права», «Свобода предпринимательской деятельности и ее защита».

Знания и умения, приобретаемые студентами после освоения содержания дисциплины, будут использоваться при прохождении практик, выполнения студентами выпускной квалификационной работы.

Для освоения программы дисциплины студент должен обладать знаниями, умениями, навыками, указанными в картах компетенций по дисциплине.

3. Требования к результатам освоения дисциплины

В совокупности с другими дисциплинами ОПОП дисциплина «Проблемы коммерческого права» обеспечивает формирование следующих компетенций:

Таблица 1

№ п/п	Код компетенции	Название
1	ОК-3	посредством углубленного ознакомления с актуальными проблемами права выработать способность совершенствовать свой интеллектуальный и общекультурный уровень в дальнейшем
2	ПК-2	способностью квалифицированно применять нормативные правовые акты в конкретных сферах юридической деятельности, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности

3	ПК-7	способность квалифицированно толковать нормативные правовые акты
4	ПК-8	способность принимать участие в проведении юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов, в том числе в целях выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции, давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных сферах юридической деятельности
5	ПК-11	способность квалифицированно проводить научные исследования в области права

Планируемые результаты освоения дисциплины в части каждой компетенции указаны в карте компетенций.

4. Объем дисциплины и виды учебной работы Заочная форма обучения

Таблица 2.1

Вид учебной работы	Трудоемкость			
	зач. ед.	час.	по семестрам	
			III	IV
Общая трудоемкость дисциплины по учебному плану	3	108	18	90
Аудиторные занятия		16	4	12
Лекции		2	2	
Семинары		8	2	6
Практические занятия		6		6
Самостоятельная работа (СРС)		92	14	78
Контрольная работа			письменная контрольная работа	
Форма промежуточной аттестации				экзамен

5. Содержание дисциплины

5.1. Текст рабочей программы дисциплины «Проблемы коммерческого права»

Тема 1. Коммерческое право в российской правовой системе. Источники и формы коммерческого права.

Коммерческое право как наука и учебная дисциплина. Понятие коммерческой деятельности и его соотношение с предпринимательской деятельностью. Торговля как объект правового регулирования. Роль торговли в экономике. Необходимость специального регулирования торговой деятельности. Основные концепции (школы) коммерческого права.

Система курса коммерческого права.

Развитие коммерческого права. Исторический этап развития коммерческого права: возникновение торгового права, итальянский, французский и немецкий периоды развития торгового права. Торговое право в дореволюционной России.

Проблема дуализма частного права.

Предмет и метод коммерческого права современной России. Соотношение коммерческого права и предпринимательского права.

Система коммерческого права. Принципы коммерческого права.

Конституция РФ о коммерческой деятельности. Федеральные законы, регулирующие торговую деятельность. Подзаконные акты как источники коммерческого права.

Роль законов и подзаконных актов субъектов Российской Федерации в регулировании коммерческой деятельности. Регулирование торговли на муниципальном уровне.

Торговые обычаи как источники коммерческого права.

Международные правовые акты в сфере коммерческой деятельности. Акты ВТО о коммерческой деятельности. Модельные Торговые кодексы и законы о торговле СНГ, Таможенного союза и других наднациональных объединений.

Роль актов Верховного и Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации в коммерческом праве России.

Перспективы совершенствования коммерческого законодательства.

Тема 2. Система субъектов коммерческого права.

Виды субъектов коммерческого права. Товарный рынок как сфера функционирования субъектов коммерческого права.

Коммерсанты как основные субъекты коммерческого права: понятие и признаки. Соотношение понятий "коммерсант" и "предприниматель". Виды коммерсантов: дилеры, дистрибьютеры, ритейлеры, торговые дома.

Коммерческие посредники и коммерческие представители.

Организаторы торгового оборота. Товарные биржи. Правовое регулирование ярмарочной торговли в России.

Субъекты, содействующие купле-продаже товаров.

Общие положения об участии Российской Федерации, ее субъектов и муниципальных образований в коммерческих отношениях.

Тема 3. Торговые объекты и торговые сети

Понятие торгового объекта. Виды торговых объектов: стационарные и нестационарные. Правовое регулирование торговых объектов в федеральном законодательстве и на уровне субъектов Российской Федерации. Нормативы минимальной обеспеченности населения площадью торговых объектов.

Торговые сети: виды, организационно-правовое сопровождение деятельности. Ограничения деятельности торговых сетей.

Распродажи: правовой статус, зарубежный опыт и перспективы правового регулирования.

Тема 4. Объекты коммерческого права

Понятие и виды объектов коммерческого права. Товар как экономическая и правовая категория. Признаки товара.

Классификация товаров. Российский и зарубежный опыт нормативной и рекомендательной классификации товаров: классификаторы и номенклатуры.

Средства индивидуализации товаров

Товарораспорядительные документы

Тема 5. Коммерческие договоры. Понятие и принципы договорной работы в коммерческой деятельности.

Система коммерческих договоров.

Реализационные договоры (договоры продаж). Договор поставки и договор оптовой купли-продажи. Договор поставки продовольственных товаров в торговые сети. Дистрибьютерский договор, дилерский договор. Биржевые сделки.

Договор коммерческой концессии.

Посреднические договоры в коммерческой деятельности.

Договоры по оказанию услуг, содействующих купле-продаже товаров: маркетинговый договор, договор складского хранения, договор транспортной экспедиции и другие. Договор на оказание рекламных услуг. Рекламная продукция и государственное регулирование рекламы.

Организационные договоры. Организационные договоры между коммерсантами и публично-правовыми образованиями. Рамочные договоры и договоры с открытыми условиями: проблемы соотношения.

Договорные (хозяйственные) связи в коммерческой деятельности. Классификация договорных связей: по структуре, по времени существования, по целевому назначению.

Понятие договорной работы. Договорная работа как часть правовой работы. Пределы договорной работы.

Принципы договорной работы: правовые и организационные. Договорная политика организации. Субъекты договорной работы, договорные группы.

Особенности договорной работы во взаимосвязанных юридических лицах. Понятие и виды договорных систем. Этапы договорной работы.

Тема 6. Заключение, изменение и расторжение коммерческих договоров. Толкование коммерческих договоров. Исполнение торговых договоров.

Условия коммерческих договоров: виды и порядок формирования. Нормативные ограничения свободы договора. Условия об ассортименте и качестве в реализационных договорах.

Преддоговорные отношения (преддоговорный этап): проблемы правового регулирования. Переговоры о заключении договоров. Преддоговорные споры (*culpa in contrahendo*).

Правовые (юридические) заключения по проектам договоров.

Способы заключения коммерческих договоров. Оферта и акцепт как стадии заключения договора: проблемы квалификации при заключении договоров между "присутствующими" и "отсутствующими".

Общие положения о заключении коммерческих договоров на торгах. Формы и виды торгов. Правовая природа извещения о проведении торгов.

Непоименованные в ГК способы заключения коммерческих договоров: запрос предложений, принятие заказа к исполнению и др.

Изменение и расторжение коммерческих договоров. Обстоятельства непреодолимой силы в коммерческом обороте.

Понятие и субъекты толкования договора. Возможность определения общих принципов толкования договора его сторонами и судом.

Объекты толкования, воля и волеизъявление сторон договора. Обстоятельства, имеющие значение для дела и объекты судебного толкования договора.

Виды толкования: буквальное, ограничительное, расширительное. Способы толкования по ст. 431 ГК РФ: буквальное толкование, сопоставление с другими условиями и смыслом договора в целом, выяснение действительной воли сторон с учетом цели договора.

Приемы толкования договора: филологический, систематический, целевой (телеологический) и др. Значение каузы в толковании договора.

Правила толкования. Правила юридического толкования в трудах отечественных юристов. Правила толкования договоров в зарубежных правовых системах. Правила толкования договоров в Принципах международных коммерческих договоров УНИДРУА.

Понятие и принципы исполнения коммерческих договоров.

Договорная дисциплина.

Момент исполнения договора.

Применение унифицированных форм в документировании исполнения коммерческих договоров.

Приемка товаров по качеству и количеству. Проведение экспертизы при приемке товаров.

Порядок оборота тары.

Защита сторон коммерческих договоров. Претензии и рекламации. Ответственность сторон коммерческих договоров. Методика расчета убытков вследствие ненадлежащего исполнения договоров.

Тема 7. Государственное регулирование торговой деятельности

Система способов государственного регулирования торговой деятельности.

Защита конкуренции на товарных рынках.

Государственная регистрация товаров. Сертификация.

Техническое регулирование в коммерческом обороте.

Общие положения о государственном контроле и надзоре и муниципальном контроле за осуществлением торговой деятельности. Защита коммерсантов от неправомерных действий контролирующих органов.

5.2. Разделы и темы дисциплин, виды занятий, используемые образовательные технологии (тематический план)

Заочная форма обучения

Таблица 3.1.

№	Раздел дисциплины, тема	Всего	В том числе			
			Лекций	Семинаров	Практических занятий	Лабораторных практиков
1	Тема 1. Коммерческое право в российской правовой системе. Источники и формы коммерческого права.	2	1	1		
2	Тема 2. Система субъектов коммерческого права.	2	1	1		
3	Тема 3. Торговые объекты и торговые сети	2		1	1	
4	Тема 4. Объекты коммерческого права	2		1	1	

5	Тема 5. Коммерческие договоры. Понятие и принципы договорной работы в коммерческой деятельности.	2		1	1	
6	Тема 6. Заключение, изменение и расторжение коммерческих договоров. Толкование коммерческих договоров. Исполнение торговых договоров.	2		2	2	
7	Тема 7. Государственное регулирование торговой деятельности	2		1	1	
	ВСЕГО:	16	2	8	6	

5.3. Практические, семинарские занятия, лабораторные практикумы

Заочная форма обучения

Таблица 4.1.

№ п/п	Темы дисциплины	Код формируемой компетенции (или ее части)	Методы обучения
	Тема 1. Коммерческое право в российской правовой системе. Источники и формы коммерческого права.	ОК-3; ПК-2; ПК-7; ПК-8; ПК-11	Проведение групповых дискуссий по вопросам к семинару / Подготовка докладов (сообщений, эссе) / Подготовка контрольной работы / Решение тестовых заданий / Подготовка к сдаче дифференцированного зачета
	Тема 2. Система субъектов коммерческого права.	ОК-3; ПК-2; ПК-7; ПК-8; ПК-11	Проведение групповых дискуссий по вопросам к семинару / Подготовка докладов (сообщений, эссе) / Решение практических заданий / Подготовка контрольной работы / Решение тестовых заданий / Подготовка к сдаче дифференцированного зачета
	Тема 3. Торговые объекты и торговые сети	ОК-3; ПК-2; ПК-7; ПК-8; ПК-11	Проведение групповых дискуссий по вопросам к семинару / Подготовка докладов (сообщений, эссе) / Решение практических заданий / Подготовка контрольной работы / Решение тестовых заданий / Подготовка к сдаче дифференцированного зачета
	Тема 4. Объекты	ОК-3; ПК-2; ПК-7;	Проведение групповых дискуссий

	коммерческого права	ПК-8; ПК-11	по вопросам к семинару / Подготовка докладов (сообщений, эссе) / Решение практических заданий / Подготовка контрольной работы / Решение тестовых заданий / Подготовка к сдаче дифференцированного зачета
	Тема 5. Коммерческие договоры. Понятие и принципы договорной работы в коммерческой деятельности.	ОК-3; ПК-2; ПК-7; ПК-8; ПК-11	Проведение групповых дискуссий по вопросам к семинару / Подготовка докладов (сообщений, эссе) / Решение практических заданий / Подготовка контрольной работы / Решение тестовых заданий / Подготовка к сдаче дифференцированного зачета
	Тема 6. Заключение, изменение и расторжение коммерческих договоров. Толкование коммерческих договоров. Исполнение торговых договоров.	ОК-3; ПК-2; ПК-7; ПК-8; ПК-11	Проведение групповых дискуссий по вопросам к семинару / Подготовка докладов (сообщений, эссе) / Решение практических заданий / Подготовка контрольной работы / Решение тестовых заданий / Проведение деловой игры / Подготовка к сдаче дифференцированного зачета
	Тема 7. Государственное регулирование торговой деятельности	ОК-3; ПК-2; ПК-7; ПК-8; ПК-11	Проведение групповых дискуссий по вопросам к семинару / Подготовка докладов (сообщений, эссе) / Решение практических заданий / Подготовка контрольной работы / Решение тестовых заданий / Подготовка к сдаче дифференцированного зачета

Общее количество часов занятий в интерактивной форме определяется учебным планом.

5.4. Самостоятельная работа

5.4.1 Самостоятельное изучение студентами разделов дисциплины

Заочная форма обучения

Таблица 5.1.

№ темы	Вопросы, выносимые на самостоятельное изучение	Количество часов
Тема 1	<p>Коммерческое право как наука и учебная дисциплина. Понятие коммерческой деятельности и его соотношение с предпринимательской деятельностью. Торговля как объект правового регулирования. Роль торговли в экономике. Необходимость специального регулирования торговой деятельности. Основные концепции (школы) коммерческого права.</p> <p>Конституция РФ о коммерческой деятельности. Федеральные законы, регулирующие торговую деятельность. Подзаконные акты как источники коммерческого права.</p> <p>Роль законов и подзаконных актов субъектов Российской Федерации в регулировании коммерческой деятельности. Регулирование торговли на муниципальном уровне.</p> <p>Торговые обычаи как источники коммерческого права.</p> <p>Международные правовые акты в сфере коммерческой деятельности. Акты ВТО о коммерческой деятельности. Модельные Торговые кодексы и законы о торговле СНГ, Таможенного союза и других наднациональных объединений.</p> <p>Роль актов Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации в коммерческом праве России.</p> <p>Перспективы совершенствования коммерческого законодательства.</p>	14
Тема 2.	<p>Виды субъектов коммерческого права. Товарный рынок как сфера функционирования субъектов коммерческого права.</p> <p>Коммерсанты как основные субъекты коммерческого права: понятие и признаки. Соотношение понятий "коммерсант" и "предприниматель".</p>	13

	<p>Виды коммерсантов: дилеры, дистрибьютеры, ритейлеры, торговые дома.</p> <p>Коммерческие посредники и коммерческие представители.</p> <p>Организаторы торгового оборота. Товарные биржи. Правовое регулирование ярмарочной торговли в России.</p> <p>Субъекты, содействующие купле-продаже товаров.</p> <p>Общие положения об участии Российской Федерации, ее субъектов и муниципальных образований в коммерческих отношениях.</p>	
Тема 3.	<p>Понятие торгового объекта. Виды торговых объектов: стационарные и нестационарные. Правовое регулирование торговых объектов в федеральном законодательстве и на уровне субъектов Российской Федерации. Нормативы минимальной обеспеченности населения площадью торговых объектов.</p> <p>Торговые сети: виды, организационно-правовое сопровождение деятельности. Ограничения деятельности торговых сетей.</p> <p>Распродажи: правовой статус, зарубежный опыт и перспективы правового регулирования.</p>	13
Тема 4.	<p>Понятие и виды объектов коммерческого права. Товар как экономическая и правовая категория. Признаки товара.</p> <p>Классификация товаров. Российский и зарубежный опыт нормативной и рекомендательной классификации товаров: классификаторы и номенклатуры.</p> <p>Средства индивидуализации товаров</p> <p>Товарораспорядительные документы</p>	13
Тема 5.	<p>Система коммерческих договоров.</p> <p>Реализационные договоры (договоры продаж). Договор поставки и договор оптовой купли-продажи. Договор поставки продовольственных товаров в торговые сети. Дистрибьютерский договор, дилерский договор. Биржевые сделки.</p> <p>Договор коммерческой концессии.</p> <p>Посреднические договоры в коммерческой деятельности.</p>	13

	<p>Договоры по оказанию услуг, содействующих купле-продаже товаров: маркетинговый договор, договор складского хранения, договор транспортной экспедиции и другие. Договор на оказание рекламных услуг. Рекламная продукция и государственное регулирование рекламы.</p> <p>Организационные договоры. Организационные договоры между коммерсантами и публично-правовыми образованиями. Рамочные договоры и договоры с открытыми условиями: проблемы соотношения.</p>	
Тема 6.	<p>Условия коммерческих договоров: виды и порядок формирования. Нормативные ограничения свободы договора. Условия об ассортименте и качестве в реализационных договорах.</p> <p>Преддоговорные отношения (преддоговорный этап): проблемы правового регулирования. Переговоры о заключении договоров. Преддоговорные споры (<i>culpa in contrahendo</i>).</p> <p>Правовые (юридические) заключения по проектам договоров.</p> <p>Понятие и субъекты толкования договора. Возможность определения общих принципов толкования договора его сторонами и судом.</p> <p>Объекты толкования, воля и волеизъявление сторон договора. Обстоятельства, имеющие значение для дела и объекты судебного толкования договора.</p> <p>Понятие и принципы исполнения коммерческих договоров.</p> <p>Договорная дисциплина.</p> <p>Момент исполнения договора.</p> <p>Применение унифицированных форм в документировании исполнения коммерческих договоров.</p> <p>Приемка товаров по качеству и количеству. Проведение экспертизы при приемке товаров.</p> <p>Порядок оборота тары.</p>	13
Тема 7.	<p>Система способов государственного регулирования торговой деятельности.</p> <p>Защита конкуренции на товарных рынках.</p> <p>Государственная регистрация товаров.</p>	13

	Сертификация. Техническое регулирование в коммерческом обороте. Общие положения о государственном контроле и надзоре, и муниципальном контроле за осуществлением торговой деятельности. Защита коммерсантов от неправомерных действий контролирующих органов.	
--	---	--

5.4.2. Формы самостоятельной работы

Заочная форма обучения

Таблица 6.1.

№ п/п	Разделы (темы) дисциплины	Трудоемкость в часах	Формы самостоятельной работы
	Тема 1. Коммерческое право в российской правовой системе. Источники и формы коммерческого права.	14	Работа с учебной литературой, изучение нормативных правовых актов, работа со Справочно-правовой системой («Консультант Плюс», «Гарант»).
	Тема 2. Система субъектов коммерческого права.	13	Работа с учебной литературой, изучение нормативных правовых актов, работа со Справочно-правовой системой («Консультант Плюс», «Гарант»), подбор и анализ судебной практики с использованием справочно-правовых систем и официальных сайтов судебных органов.
	Тема 3. Торговые объекты и торговые сети	13	Работа с учебной литературой, изучение нормативных правовых актов, работа со Справочно-правовой системой («Консультант Плюс», «Гарант»), подбор и анализ судебной практики с использованием справочно-правовых систем и официальных сайтов судебных органов.
	Тема 4. Объекты коммерческого права	13	Работа с учебной литературой, изучение нормативных правовых актов, работа со Справочно-правовой системой («Консультант Плюс», «Гарант»), подбор и анализ судебной практики с использованием справочно-правовых систем и официальных сайтов судебных органов.
	Тема 5. Коммерческие	13	Работа с учебной литературой, изучение

	договоры. Понятие и принципы договорной работы в коммерческой деятельности.		нормативных правовых актов, работа со Справочно-правовой системой («Консультант Плюс», «Гарант»), подбор и анализ судебной практики с использованием справочно-правовых систем и официальных сайтов судебных органов.
	Тема 6. Заключение, изменение и расторжение коммерческих договоров. Толкование коммерческих договоров. Исполнение торговых договоров.	13	Работа с учебной литературой, изучение нормативных правовых актов, работа со Справочно-правовой системой («Консультант Плюс», «Гарант»), подбор и анализ судебной практики с использованием справочно-правовых систем и официальных сайтов судебных органов.
	Тема 7. Государственное регулирование торговой деятельности	13	Работа с учебной литературой, изучение нормативных правовых актов, работа со Справочно-правовой системой («Консультант Плюс», «Гарант»), подбор и анализ судебной практики с использованием справочно-правовых систем и официальных сайтов судебных органов.
		92	

6. Оценочные средства по итогам освоения дисциплины

Фонды оценочных средств разработаны в соответствии с Положением Университета «О фонде оценочных средств» и включены в состав УМК.

7. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины Информационные и электронные ресурсы Университета

№ п./п.	Наименование	Адрес в сети Интернет
1	ZNANIUM.COM	http://znanium.com Основная коллекция Коллекция издательства Статут Znanium.com. Discovery для аспирантов
2	ЭБС ЮРАЙТ	www.biblio-online.ru
3	ЭБС «BOOK.ru»	www.book.ru коллекция издательства Проспект Юридическая литература ; коллекции издательства Кнорус Право, Экономика и Менеджмент
4	East View Information Services	www.ebiblioteka.ru Универсальная база данных периодики

		(электронные журналы)
5	НЦР РУКОНТ	http://rucont.ru/ Раздел Ваша коллекция - РГУП-периодика (электронные журналы)
6	Oxford Bibliographies	www.oxfordbibliographies.com модуль Management –аспирантура Экономика и модуль International Law- аспирантура Юриспруденция
7	Информационно-образовательный портал РГУП	www.op.raj.ru электронные версии учебных, научных и научно-практических изданий РГУП
8	Система электронного обучения «Фемида»	www.femida.raj.ru Учебно-методические комплексы, Рабочие программы по направлению подготовки
9	Правовые системы	Гарант, Консультант

8. Материально-техническое обеспечение

В целях освоения учебной программы дисциплины «Проблемы коммерческого права» в том числе в рамках инклюзивного образования, необходимы соответствующие материально-технические и программные средства.

Требования к аудиториям (помещениям) для проведения занятий (таблица 8):

1. Лекционные аудитории с компьютерным и видеопроекционным оборудованием для презентаций с выходом в Интернет, средствами видео-звукосъёмки, программа СПС Консультант Плюс, Гарант и др.

2. Аудитории для проведения семинарских (практических) занятий оборудованы мультимедийным комплексом/ интерактивной доской.

3. Преподавателем предоставляются в адрес студентов материалы для проведения дидактических игр, выполнения контрольных заданий.

4. Тексты нормативных правовых актов (на бумажных носителях, флэш- и иных цифровых носителях, в СПС) для обеспечения работы с текстом должны быть у студентов.

5. Студенты также могут использовать свои технические средства для самостоятельной работы на семинарских (практических) занятиях.

Лекционные занятия: аудиторный фонд ПФ РГУП.

Семинарские занятия: аудиторный фонд ПФ РГУП, включая компьютерный класс, оснащённый персональными компьютерами с установленной СПС «Консультант Плюс» и доступом к ресурсам сети Интернет, в том числе интернет-сайту РГУП, раздаточный материал, подготавливаемый преподавателем.

Практические занятия: аудиторный фонд РГУП, включая компьютерный класс – рабочие места студентов оснащены персональными компьютерами с установленной СПС «Консультант Плюс» и доступом к ресурсам сети Интернет, в том числе интернет-сайту РГУП.

Прочее: рабочее место преподавателя, оснащенное персональным компьютером с установленной СПС «Консультант Плюс» и доступом к ресурсам сети Интернет, в том числе интернет-сайту РГУП, мультимедиа-проектор, комплекты законодательных и нормативных документов, комплекты учебно-методической документации и др.

Для материально-технического обеспечения дисциплины используются специальные помещения (таблица 8). Специальные помещения представляют собой учебные аудитории

для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также помещения для самостоятельной работы и помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования.

Для проведения занятий лекционного типа предлагаются наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий, обеспечивающие тематические иллюстрации, соответствующие рабочим программам дисциплин. Демонстрационное оборудование представлено в виде мультимедийных средств. Учебно-наглядные пособия представлены в виде экранно-звуковых средств, печатных пособий, слайд-презентаций, видеофильмов, макетов и т.д., которые применяются по необходимости в соответствии с темами (разделами) дисциплины.

Для самостоятельной работы обучающихся помещения оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду университета.

Предусмотрены помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования.

Перечень специальных помещений ежегодно обновляется и отражается в справке о материально-техническом обеспечении основной образовательной программы.

Состав необходимого комплекта лицензионного программного обеспечения ежегодно обновляется, утверждается и отражается в справке о материально-техническом обеспечении основной образовательной программы.

Таблица 8

№ п\п	Наименование дисциплины (модуля), практик в соответствии с учебным планом	Наименование специальных* помещений и помещений для самостоятельной работы	Оснащенность специальных помещений и помещений для самостоятельной работы	Перечень лицензионного программного обеспечения. Реквизиты подтверждающего документа	
1.	Проблемы коммерческого права	Аудитория № 302 - для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации (либо аналог)	88 посадочных мест: столы, стулья, Мелованная доска, трибуна Проектор Benq MP520 -1 шт. Аудиоусилитель ИНТЕР-М А- 60 с микрофоном и колонками. Магнитно-меловая доска Экран столы, стулья, доска	-	-
		Аудитория № 224 - для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации (либо аналог)	42 посадочных места: столы, стулья, Мелованная доска, информационные стенды	-	-

Карта обеспеченности литературой

Кафедра гражданского права

Направление подготовки (специальность) 40.04.01 юриспруденция (квалификация (степень) «магистр»)

Профиль: Корпоративный юрист

Дисциплина: «Проблемы коммерческого права»

Курс: 2

Наименование, Автор или редактор, Издательство, Год издания, кол-во страниц	Вид издания	
	ЭБС (указать ссылку)	Кол-во печатных изд.в библиотеке вуза
Основная литература		
Андреева Л.В. Коммерческое (торговое) право: Учебник/ Л.В. Андреева. - Электрон. дан. - М.: КноРус, 2020. – 278с. - Internet access. - Режим доступа: book.ru. - ISBN 978-5-406-00503-3.	http://www.book.ru/book/933955	
Кирпичев А.Е. Коммерческое право: основы и современные проблемы: курс лекций/ А.Е. Кирпичев, В.А. Кондратьев. - М: РГУП, 2018. - 210с. - (Магистратура). - ISBN 978-5-93916-690-4	http://op.raj.ru/index.php/srednee-professionalnoe-obrazovanie-2/724-kommercheskoe-pravo-osnovy-i-sovremennye-problemy-kurs-lektsij	
Дойников И.В. Актуальные проблемы предпринимательского права: Монография/ И.В. Дойников. - Электрон. дан. - М.: Юстиция, 2020. – 128с. - Internet access. - Режим доступа: book.ru. - ISBN 978-5-4365-2616-4.	http://www.book.ru/book/935583	
Актуальные проблемы гражданского права: Учебник/ под ред. Р.В. Шагиевой . - Электрон. дан. - М.: Юстиция, 2021. - 379 с. - Internet access. - Режим доступа: book.ru. - ISBN 978-5-4365-5214-9.	http://www.book.ru/book/936647	
Шаблова Е. Г. Актуальные проблемы гражданского и предпринимательского права: Учебное пособие для вузов/ Е.Г. Шаблова. - Электрон. дан. - М.: Юрайт, 2020. - 93 с. - (Высшее образование). - Режим доступа: https://urait.ru/bcode/454904 . - ISBN 978-5-534-05637-2	https://urait.ru/bcode/454904	
Дополнительная литература		
Саенко Л. В. Актуальные проблемы гражданского права и процесса: Учебное пособие для вузов/ Л.В. Саенко, Л.Г. Щербакова. - 2-е изд. - Электрон. дан. - М.: Юрайт, 2020. - 265 с. - (Высшее образование). - Режим доступа: https://urait.ru/bcode/456709 . - ISBN 978-5-534-11453-9	https://urait.ru/bcode/456709	
Губин Е. П. Предпринимательское право Российской Федерации: Учебник/ Е.П. Губин, П.Г. Лахно. – 3-е изд.; перераб. и доп. - М.: ООО "Юридическое издательство Норма", 2020. - 992 с. - ISBN 978-5-91768-769-8	http://new.znaniy.com/go.php?id=1058081	
Корпоративное право. Актуальные проблемы теории и практики / под ред. В. А. Белова. - 2-е изд. - Электрон. дан. - М.: Юрайт, 2020. - 552 с. - (Высшее образование). - Режим доступа: https://urait.ru/bcode/449772 . - ISBN 978-5-534-03261-1.	https://urait.ru/bcode/449772	

Булатецкий Ю. Е. Коммерческое право: Учебник для вузов/ Ю.Е. Булатецкий, И.М. Рассолов; под ред. С.Н. Бабурина. - 2-е изд.; пер. и доп. - Электрон. дан. - М.: Юрайт, 2020. - 448 с. - (Высшее образование). - Режим доступа: https://urait.ru/bcode/449837 . - ISBN 978-5-9916-8000-4	https://urait.ru/bcode/449837	
Коммерческое право: Учебник /отв. ред. Р.В. Шагиева. - Электрон. дан. - М.: Юстиция, 2020. – 276с. - Internet access. - Режим доступа: book.ru. - ISBN 978-5-4365-4516-5.	http://www.book.ru/book/935976	

Зав. Библиотекой _____ С.В. Охотникова

Зав. Кафедрой _____ Е.Ю.Мальшева

Карты компетенций по дисциплине «Проблемы коммерческого права»

КАРТА КОМПЕТЕНЦИИ

По дисциплине «Проблемы коммерческого права»

Шифр и название КОМПЕТЕНЦИИ:

ОК-3: - готовность к саморазвитию, самореализации, использованию творческого потенциала

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА КОМПЕТЕНЦИИ

Общекультурная компетенция выпускника программы по направлению подготовки 40.04.01 юриспруденция, Квалификация (степень) выпускника: магистр

ПОРОГОВЫЙ (ВХОДНОЙ) УРОВЕНЬ ЗНАНИЙ, УМЕНИЙ, ОПЫТА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ТРЕБУЕМЫЙ ДЛЯ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИИ на этапе изучения дисциплины «Проблемы коммерческого права»

Магистерская программа «Корпоративный юрист»

Для того чтобы формирование данной компетенции было возможно, обучающийся должен:

Знать

- подходы и методы к эффективному самообразованию и саморазвитию

Уметь

- применять методы и приемы для саморазвития и самореализации

Владеть

- навыками, позволяющими развиваться, использовать творческий потенциал

ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИЕ ЭТАПЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИИ (ОК-3), КРИТЕРИИ, ПОКАЗАТЕЛИ И СРЕДСТВА ИХ ОЦЕНИВАНИЯ

Планируемые результаты обучения* (показатели достижения заданного уровня освоения компетенций)	Критерии оценивания результатов обучения				Оценочные средства
	1	2 (пороговый)	3 (базовый)	4 (продвинутый)	
	неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	отлично	

	незачет	Зачет			
ОК- 3 (з) ЗНАТЬ: подходы и методы к эффективному самообразованию и саморазвитию	Фрагментарные представления о подходах и методах к эффективному самообразованию и саморазвитию	Неполные представления о подходах и методах к эффективному самообразованию и саморазвитию	Сформированные, но содержащие определенные пробелы знания о подходах и методах к эффективному самообразованию и саморазвитию	Сформированные систематические представления о подходах и методах к эффективному самообразованию и саморазвитию	Вопросы для семинара; вопросы для экзамена
ОК-3 (у) УМЕТЬ: применять методы и приемы для саморазвития и самореализации	Отсутствует способность применять методы и приемы для саморазвития и самореализации	Способен, но с существенными затруднениями применять методы и приемы для саморазвития и самореализации	Способен, но с некоторыми затруднениями применять методы и приемы для саморазвития и самореализации	Способен применять методы и приемы для саморазвития и самореализации	Вопросы для семинара; вопросы для экзамена
ОК-3 (в) ВЛАДЕТЬ: навыками, позволяющими развиваться, использовать творческий потенциал	навыками, позволяющими развиваться, использовать творческий потенциал	Владеет, но с существенными ограничениями навыками, позволяющими развиваться, использовать творческий потенциал	Владеет, но с некоторыми затруднениями навыками, позволяющими развиваться, использовать творческий потенциал	Владеет, навыками, позволяющими развиваться, использовать творческий потенциал	Практические задания

**КАРТА КОМПЕТЕНЦИИ
по дисциплине «Проблемы коммерческого права»**

Шифр и название КОМПЕТЕНЦИИ:

ПК-2- Способность квалифицированно применять нормативные правовые акты в конкретных сферах юридической деятельности, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА КОМПЕТЕНЦИИ

Общепрофессиональная компетенция выпускника программы по направлению подготовки 40.04.01 юриспруденция (квалификация (степень) «магистр»)

ПОРОГОВЫЙ (ВХОДНОЙ) УРОВЕНЬ ЗНАНИЙ, УМЕНИЙ, ОПЫТА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ТРЕБУЕМЫЙ ДЛЯ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИИ на этапе изучения дисциплины «Обеспечение исполнения договорных обязательств»

Для того чтобы формирование данной компетенции было возможно, обучающийся должен:

Знать

- способы квалифицированного применения нормативных правовых актов, реализации норм материального и процессуального права в профессиональной деятельности;

Уметь

- вырабатывать способность квалифицированно применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности;

Владеть

- навыками квалифицированно применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности.

ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИЕ ЭТАПЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИИ (ПК-2), КРИТЕРИИ, ПОКАЗАТЕЛИ И СРЕДСТВА ИХ ОЦЕНИВАНИЯ

Планируемые результаты обучения* (показатели достижения заданного уровня освоения компетенций)	Критерии оценивания результатов обучения				Оценочные средства
	1	2 (пороговый)	3 (базовый)	4 (продвинутый)	
	неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	отлично	
ПК-2 (з) ЗНАТЬ: способы квалифицированного применения нормативных правовых актов, реализации норм материального и процессуального права в профессиональной деятельности юриста в сфере коммерческого права	Фрагментарные знания о способах квалифицированного применения нормативных правовых актов, реализации норм материального и процессуального права в профессиональной деятельности юриста в сфере коммерческого права	Неполные знания о способах квалифицированного применения нормативных правовых актов, реализации норм материального и процессуального права в профессиональной деятельности юриста в сфере коммерческого права	Сформированные, но содержащие отдельные пробелы знания о способах квалифицированного применения нормативных правовых актов, реализации норм материального и процессуального права в профессиональной деятельности юриста в сфере коммерческого права	Сформированные систематические знания о способах квалифицированного применения нормативных правовых актов, реализации норм материального и процессуального права в профессиональной деятельности юриста в сфере коммерческого права	Вопросы для зачета, Вопросы к семинарским занятиям

<p>ПК-2 (у) УМЕТЬ: вырабатывать способность квалифицированно применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности юриста в сфере коммерческого права</p>	<p>Фрагментарное умение вырабатывать способность квалифицированно применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности юриста в сфере коммерческого права</p>	<p>Несистематическое умение вырабатывать способность квалифицированно применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности юриста в сфере коммерческого права</p>	<p>В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы вырабатывать способность квалифицированно применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности юриста в сфере коммерческого права</p>	<p>Сформированное умение вырабатывать способность квалифицированно применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности юриста в сфере коммерческого права</p>	<p>Вопросы для зачета, Вопросы к семинарским занятиям, ситуационные задачи</p>
<p>ПК-2 (в) ВЛАДЕТЬ: навыками квалифицированно применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности юриста в сфере коммерческого права</p>	<p>Отсутствие умения квалифицированно применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности юриста в сфере коммерческого права</p>	<p>Имеются навыки квалифицированно применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности юриста в сфере коммерческого права</p>	<p>Имеется успешный опыт в овладении навыками квалифицированно применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности юриста в сфере коммерческого права</p>	<p>Устойчивый опыт в овладении навыками квалифицированно применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности юриста в сфере коммерческого права</p>	<p>Вопросы для зачета, Вопросы к семинарским занятиям Ситуационные задачи, тесты,</p>

КАРТА КОМПЕТЕНЦИИ

по дисциплине «Проблемы коммерческого права»

Шифр и название КОМПЕТЕНЦИИ:

ПК-7- способность квалифицированно толковать нормативные правовые акты

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА КОМПЕТЕНЦИИ

Общепрофессиональная компетенция выпускника программы по направлению подготовки 40.04.01 юриспруденция (квалификация (степень) «магистр»)

ПОРОГОВЫЙ (ВХОДНОЙ) УРОВЕНЬ ЗНАНИЙ, УМЕНИЙ, ОПЫТА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ТРЕБУЕМЫЙ ДЛЯ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИИ на этапе изучения дисциплины «Обеспечение исполнения договорных обязательств»

Для того чтобы формирование данной компетенции было возможно, обучающийся должен:

Знать

- способы толкования нормативных правовых актов;

Уметь

- вырабатывать способы квалифицированного толкования нормативных правовых актов;

Владеть

- навыками квалифицированно толковать нормативные правовые акты.

ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИЕ ЭТАПЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИИ (ПК-7), КРИТЕРИИ, ПОКАЗАТЕЛИ И СРЕДСТВА ИХ ОЦЕНИВАНИЯ

Планируемые результаты обучения* (показатели достижения заданного уровня освоения компетенций)	Критерии оценивания результатов обучения				Оценочные средства
	1	2 (пороговый)	3 (базовый)	4 (продвинутый)	
	неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	отлично	
ПК-7 (з) ЗНАТЬ: способы и приемы толкования принципов и норм, регулирующих отношения в сфере коммерческого права	Фрагментарные знания о способах и приемах толкования принципов и норм, регулирующих отношения в сфере коммерческого права.	Неполные знания о способах и приемах толкования принципов и норм, регулирующих отношения в сфере коммерческого права	Сформированные, но содержащие отдельные пробелы знания о способах и приемах толкования принципов и норм, регулирующих отношения в сфере коммерческого права	Сформированные систематические знания о способах и приемах толкования принципов и норм, регулирующих отношения в сфере коммерческого права.	Вопросы для зачета, Вопросы к семинарским занятиям
ПК-7 (у) УМЕТЬ: оперировать понятиями и категориями обязательственного права; анализировать юридические факты и порождаемые ими права и	Фрагментарное умение оперировать понятиями и категориями обязательственного права; анализировать юридические факты и порождаемые ими права и	Несистематическое умение оперировать понятиями и категориями обязательственного права; анализировать юридические факты и	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы оперировать понятиями и категориями обязательственного права; анализировать юридические факты и	Сформированное умение оперировать понятиями и категориями обязательственного права; анализировать юридические факты и порождаемые ими права и обязанности;	Вопросы для зачета, Вопросы к семинарским занятиям, ситуационные задачи

обязанности; анализировать, толковать и правильно применять принципы и нормы, регулирующие отношения в сфере коммерческого права.	обязанности; анализировать, толковать и правильно применять принципы и нормы, регулирующие отношения в сфере коммерческого права	порождаемые ими права и обязанности; анализировать, толковать и правильно применять принципы и нормы, регулирующие отношения в сфере коммерческого права	порождаемые ими права и обязанности; анализировать, толковать и правильно применять принципы и нормы, регулирующие отношения в сфере коммерческого права	анализировать, толковать и правильно применять принципы и нормы, регулирующие отношения в сфере коммерческого права	
ПК-7 (в) ВЛАДЕТЬ: навыками толкования принципов и нормы, регулирующих отношения в сфере коммерческой деятельности	Отсутствие толкования принципов и нормы, регулирующих отношения в сфере коммерческой деятельности.	Имеются навыки толкования принципов и нормы, регулирующих отношения в сфере коммерческой деятельности	Имеется успешный опыт в овладении навыками толкования принципов и нормы, регулирующих отношения в сфере коммерческой деятельности	Устойчивый опыт в овладении навыками толкования принципов и нормы, регулирующих отношения в сфере коммерческой деятельности	Вопросы для зачета, Вопросы к семинарским занятиям Ситуационные задачи, тесты,

КАРТА КОМПЕТЕНЦИИ

По дисциплине «Проблемы коммерческого права»
(Магистерская программа «Корпоративный юрист»)

Шифр и название КОМПЕТЕНЦИИ:

ПК-8: - способность принимать участие в проведении юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов, в том числе в целях выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции, давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных сферах юридической деятельности

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА КОМПЕТЕНЦИИ

Профессиональная компетенция выпускника программы по направлению подготовки 40.04.01 юриспруденция, Квалификация (степень) выпускника: магистр
ПОРОГОВЫЙ (ВХОДНОЙ) УРОВЕНЬ ЗНАНИЙ, УМЕНИЙ, ОПЫТА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ТРЕБУЕМЫЙ ДЛЯ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИИ на этапе изучения дисциплины *«Проблемы коммерческого права»*

Магистерская программа «Корпоративный юрист»

Для того чтобы формирование данной компетенции было возможно, обучающийся должен:

Знать

- приемы и способы проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов

Уметь

- применять приемы и способы проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов

Владеть

- навыками, позволяющими применять приемы и способы проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов

ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИЕ ЭТАПЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИИ (ПК-8), КРИТЕРИИ, ПОКАЗАТЕЛИ И СРЕДСТВА ИХ ОЦЕНИВАНИЯ

Планируемые результаты обучения* (показатели достижения заданного уровня освоения компетенций)	Критерии оценивания результатов обучения				Оценочные средства
	1	2 (пороговый)	3 (базовый)	4 (продвинутый)	
	неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	отлично	
	незачет	Зачет			
ПК- 8 (з) ЗНАТЬ: приемы и способы проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов	Фрагментарные представление о приемах и способах проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов	Неполные знания представление о приемах и способах проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов	Сформированные, но содержащие определенные пробелы знания о приемах и способах проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов	Сформированные систематические представление о приемах и способах проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов	Вопросы для семинара; вопросы для экзамена
ПК-8 (у) УМЕТЬ: применять приемы и способы проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов	Не умеет применять приемы и способы проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов	Умеет, но с недостатками применять приемы и способы проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов	Умеет, но с небольшими недочетами применять приемы и способы проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов	Умеет применять приемы и способы проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов	Вопросы для семинара; вопросы для экзамена
ПК-8 (в) ВЛАДЕТЬ: навыками, позволяющими применять приемы и способы проведения юридической экспертизы проектов нормативных	Отсутствует навык, позволяющий применять приемы и способы проведения юридической экспертизы проектов	Владеет, но с недостатками навыком, позволяющим применять приемы и способы проведения юридической экспертизы проектов	Владеет с отдельными пробелами навыком применять приемы и способы проведения юридической экспертизы проектов нормативных	Владеет навыком применять приемы и способы проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов	Практические задания

правовых актов	нормативных правовых актов	нормативных правовых актов	правовых актов		
----------------	----------------------------	----------------------------	----------------	--	--

**КАРТА КОМПЕТЕНЦИИ
по дисциплине «Проблемы коммерческого права»**

Шифр и название КОМПЕТЕНЦИИ:

ПК-11. Способность квалифицированно проводить научные исследования в области прав

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА КОМПЕТЕНЦИИ

Общепрофессиональная компетенция выпускника программы по направлению подготовки 40.04.01 юриспруденция (квалификация (степень) «магистр»)

ПОРОГОВЫЙ (ВХОДНОЙ) УРОВЕНЬ ЗНАНИЙ, УМЕНИЙ, ОПЫТА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ТРЕБУЕМЫЙ ДЛЯ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИИ на этапе изучения дисциплины «Обеспечение исполнения договорных обязательств»

Для того чтобы формирование данной компетенции было возможно, обучающийся должен:

Знать

- методы и принципы проведения научных исследований, категории правовой науки;

Уметь

- с использованием методов познания проводить научные исследования в области права;

Владеть

- навыками написания научных работ по проблемам применения права.

**ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИЕ ЭТАПЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИИ (ПК-7),
КРИТЕРИИ, ПОКАЗАТЕЛИ И СРЕДСТВА ИХ ОЦЕНИВАНИЯ**

Планируемые результаты обучения* (показатели достижения заданного уровня освоения)	Критерии оценивания результатов обучения				Оценочные средства
	1	2 (пороговый)	3 (базовый)	4 (продвинутый)	

компетенций)	неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	отлично	
ПК-7 (з) ЗНАТЬ: методы и принципы проведения научных исследований, категории правовой науки	Фрагментарные знания о методах и принципах проведения научных исследований, категориях правовой науки	Неполные знания о методах и принципах проведения научных исследований, категориях правовой науки	Сформированные, но содержащие отдельные пробелы знания о методах и принципах проведения научных исследований, категориях правовой науки	Сформированные систематические знания о методах и принципах проведения научных исследований, категориях правовой науки	Вопросы для зачета, Вопросы к семинарским занятиям
ПК-7 (у) УМЕТЬ: с использованием методов познания проводить научные исследования в области права	Фрагментарное умение с использованием методов познания проводить научные исследования в области права	Несистематическое умение с использованием методов познания проводить научные исследования в области права	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы умение с использованием методов познания проводить научные исследования в области права	Сформированное умение с использованием методов познания проводить научные исследования в области права	Вопросы для зачета, Вопросы к семинарским занятиям, ситуационные задачи
ПК-7 (в) ВЛАДЕТЬ: навыками написания научных работ по проблемам применения права	Отсутствие навыков написания научных работ по проблемам применения права	Имеются навыки написания научных работ по проблемам применения права	Имеется успешный опыт в овладении навыками написания научных работ по проблемам применения права	Устойчивый опыт в овладении навыками написания научных работ по проблемам применения права	Вопросы для зачета, Вопросы к семинарским занятиям Ситуационные задачи, тесты,

